

MANDATEC

Wir sind die Mandatec AG in Biel. Seit über 30 Jahren fertigen wir hochpräzise mechanische Komponenten und Baugruppen für Kunden aus dem Maschinenbau und der Hydraulik. Mit modernster Fertigungstechnologie, hoher Automatisierung und kompromisslosem Qualitätsanspruch zählen wir zu den etablierten Partnern anspruchsvoller Industriekunden.

Technischer Verkauf und Kundenentwicklung 100% (m/w/d)

Technik verstehen. Kunden begeistern. Zukunft mitgestalten.

Du hast eine technische Grundausbildung, arbeitest gerne mit Menschen und möchtest Verantwortung übernehmen? Dann bist du bei uns richtig.

Zur Verstärkung unseres Kernteams suchen wir eine motivierte Persönlichkeit für den technischen Verkauf.

Was dich erwartet – Bei uns bist du nicht einfach Verkäufer.

Du wirst zum technischen Ansprechpartner unserer Kunden, erkennst Potenziale, entwickelst Beziehungen und hilfst mit, Mandatec weiterzuentwickeln.

Dein Schwerpunkt liegt in der:

- Akquisition neuer Kunden und Projekte sowie Betreuung und Entwicklung bestehender Kunden
- Technischer Beratung und Lösungsfindung
- Erstellung und Nachverfolgung von Angeboten
- Planung und Umsetzung gezielter Marketingmassnahmen und -aktionen

Daneben kannst du mit dem Kernteam zusätzlich Verantwortung in der betriebswirtschaftlichen Analyse und der Unternehmensentwicklung übernehmen.

Was du mitbringst – Verkaufserfahrung ist von Vorteil, aber keine Voraussetzung.

Wichtiger als Erfahrung sind uns dein Einsatz, dein Charakter und deine Motivation, gemeinsam zu wachsen.

- Technische Grundausbildung (z. B. Polymechaniker, Produktionsmechaniker)
- Freude am Umgang mit Menschen, hohe Sozialkompetenz und Kommunikationsstärke
- Ausgewiesene Erfahrung im professionellen Umgang mit externen Geschäftspartnern
- Eigeninitiative, Lernbereitschaft sowie Teamgeist und Verantwortungsbewusstsein
- Stilsicheres Deutsch sowie weitere Sprachkenntnisse (Französisch, Englisch) von Vorteil
- Gültiger Führerausweis der Kategorie B und hohe Reisebereitschaft

Was wir bieten

- Einen spannenden Einstieg in den technischen Verkauf
- Direkte Zusammenarbeit mit der Geschäftsleitung und kurze Entscheidungswege
- Viel Eigenverantwortung mit Raum für Ideen und Mitgestaltung
- Leistungsorientierte Entlohnung mit Perspektiven
- Ein motiviertes Team, das zusammenhält
- Dienstfahrzeug zur privaten Nutzung

Unsere Kultur

Wir sind ein KMU, in dem jeder zählt. Gemeinsam übernehmen wir Verantwortung, unterstützen uns gegenseitig und gestalten aktiv mit. Dafür bieten wir Vertrauen, Freiraum und kurze Entscheidungswege.

Wir suchen keine perfekten Lebensläufe, sondern Persönlichkeiten mit Motivation, Eigeninitiative und dem Willen, gemeinsam mit uns die Zukunft von Mandatec zu gestalten.

Wir freuen uns dich kennenzulernen!

Bitte sende deine Bewerbungsunterlagen an m.suetterlin@mandatec.ch